

Junior accountmanager/ Sales Trainee

Vacature Bizway



Fulltime: 40 uur

Ben jij toe aan een nieuwe uitdaging in je commerciële carrière? Kun je niet wachten om de maximale potentie uit jezelf te halen en je continue te blijven ontwikkelen?

We leggen de focus op het ontwikkelen van je vaardigheden en kennis. Wil jij het verschil maken bij een snelgroeiend bedrijf? Dan zijn wij op zoek naar jou!

Voor wie kom ik te werken?

Bizway heeft in een korte tijd een forse groei doorgemaakt en zijn daarom per direct op zoek naar een salestalent. Een aanwinst die denkt in oplossingen in plaats van belemmeringen en op creatieve wijze samen met Bizway zal groeien in de nabije én verdere toekomst.

Bizway levert hosting en werkplekbeheer aan organisaties binnen sectoren die niet zonder een veilige en betrouwbare IT-omgeving kunnen. Het bieden van maatwerkoplossingen en het verhogen van de klanttevredenheid is waar Bizway zich 24/7 voor inzet. Samen maken we het verschil voor de klant.

Je komt te werken bij een snelgroeiende organisatie waar je jezelf mag zijn en vooral bezig bent met dingen die jij leuk vindt en die er echt toe doen.

5 redenen om bij Bizway te werken:

- **Uitdagend werk** met variatie, vrijheid en verantwoordelijkheid
- Een **leerzame en leuke omgeving** om je verder te ontwikkelen
- Ruimte voor persoonlijke ontwikkeling
- **Vrijheid** om zowel vanuit huis te werken als op ons nieuwe ruime kantoor
- Een collegiaal team met uiteraard een **gezellige vrijdagmiddagborrel** (wanneer het weer mag natuurlijk)

Wie zijn wij?

Wij van The Sales Bakery, hebben als doel om jou te laten excelleren in je Sales Job. Samen met ons werk je twee dagen per maand aan jouw persoonlijke groei en Salesvaardigheden zodat je binnen no-time uitblinkt in alles wat jouw onderscheid van andere accountmanagers.

In The Sales Bakery Traineeship behandelen we de volgende topics:

- Personal branding
- New Business
- Accountmanagement
- Creativity
- Negotiation

Website The Sales Bakery: www.thesalesbakery.nl

Website Bizway: www.bizway.nl



- After Sales
- Leadership (optioneel)

Samen met jouw toekomstige werkgever Bizway investeren wij in jouw vaardigheden en competenties zodat jij op een unieke, creatieve en duurzame wijze accountmanagement naar jouw hand kan zetten. Het resultaat in het investeren in jezelf, je carrière en vaardigheden waarvan je kan profiteren voor de rest van je leven is zichtbaar wanneer je met vlag en wimpel slaagt en jouw The Sales Bakery certificaat in ontvangst neemt.

Dit ben jij:

- Je beschikt over afgeronde HBO/AD werk- en denkniveau
- Je hebt werkervaring opgedaan naast je opleiding in de commerciële sector
- Je bent super **klantgericht** en **vriendelijk**. Je bent niet gericht op scoren maar op blije klanten
- Je bent iemand die **gestructureerd** zijn werk uitvoert
- Je schrijft duidelijk, foutloos en makkelijk leesbare commerciële teksten
- Je voelt je nergens te goed voor. Je werkt met net zoveel plezier voor de kleine als de grotere klanten
- Je bent **enthousiast om je (verder) te verdiepen** en te ontwikkelen in de **wereld van IT**.
- Je hebt een energieke, betrouwbare, authentieke en vriendelijke persoonlijkheid. Je wijze van communiceren past bij de situatie
- Mensen omschrijven jou als betrokken, empathisch en sociaal
- Je denkt in oplossingen en zet graag een stap extra

Daarnaast zijn **verantwoordelijkheid**, organisatiesensitiviteit en netwerk skills, belangrijke competenties om in deze functie succesvol te kunnen zijn.

Je krijgt bij ons de ruimte om op je eigen manier te werken en om jezelf te zijn in de interne organisatie. Het staat je vrij om initiatief te nemen, graag zelfs!

Ben je na het lezen van de vacature enthousiast geworden of heb je een vraag? Neem gerust contact met ons op!

Mail: karel@thesalesbakery.nl

Telefoon: +316 58 96 57 25