

Sales & Recruitment startersfunctie

Inclusief Traineeship



Fulltime: 24 - 40 uur

Fortiflex maakt een prachtige groei door met betrokken medewerkers, ZZP'ers en tevreden klanten. Vanwege uitbreiding van het bedrijf naar de volgende fase zijn ze opzoek naar een sales & recruitment startersfunctie. Fortiflex gelooft niet in het simpelweg doorschuiven van Cv's, maar verdiept graag in de hulpvraag van de klant. Direct de juiste match vinden is waar Fortiflex naar streeft.

Ben jij op zoek naar een startersfunctie na het behalen van je HBO/AD opleiding? Ben je commercieel ingesteld en word je blij van het werken in een *succesvol detacheringsbedrijf* met de focus op de juiste match maken tussen opdrachtgevers en IT professionals? Dan zijn wij opzoek naar jou!

Wat worden mijn werkzaamheden?

- Kandidaten zoeken voor onze partners en inschatten of de kandidaat past bij de vacature
- Contacten onderhouden met Fortiflex medewerkers 'in het veld'
- Je gaat van sales en recruitment jouw specialisme maken
- Administratieve verwerking van aanvragen en kandidaten
- New Business generen en Accountmanagement bij bestaande relaties
- Offline en online marketingactiviteiten
- Actief bezig om klanten, partners en personeel blij te maken

Wat verwacht Fortiflex van jou?

- Je bent representatief
- Je vindt het leuk dat je verschillende werkzaamheden hebt
- Je kan omgaan met werkdruk
- Je voelt veel situaties goed aan
- Je hebt een commerciële mindset
- Je hebt een gezonde dosis van interesse in anderen
- Je bent een teamplayer
- Je hebt aantoonbaar HBO denkniveau of een AD opleiding afgerond in de Sales, HR, Management, CE of Communicatie
- Je bent beschikbaar voor minimaal 24 uur en maximaal 40 uur
- Een intrinsieke motivatie om er met elkaar een succes van te maken
- Je werkt gestructureerd en je bent handig met CRM systemen
- Je werkt resultaatgericht en je houdt van gezelligheid



@thesalesbakery

Website Fortiflex: www.fortiflex.nl

Wat kun jij verwachten van Fortiflex?

Werken bij Fortiflex is werken in een jong en ambitieus team. Dagelijks houdt Fortiflex zich bezig met het detacheren van IT-professionals op het gebied van Support en Beheer. Fortiflex zoekt een ondernemend type die verantwoordelijkheid kan dragen. Fortiflex heeft een divers aanbod aan uitdagende opdrachten en opdrachtgevers zowel projectmatig als op basis van detachering.

Wie zijn wij?

Wij van The Sales Bakery, hebben als doel om jou te laten excelleren in je ondernemende, commerciële Job. Samen met ons werk je twee dagen per maand aan jouw persoonlijke groei en Salesvaardigheden zodat je binnen no-time uitblinkt in alles wat jouw onderscheid van andere young professionals. In The Sales Bakery Traineeship behandelen we de volgende topics:

- Personal branding
- New Business
- Accountmanagement
- Creativity
- Negotiation
- Leadership (optioneel)

Ben je na het lezen van de vacature enthousiast geworden of heb je een vraag? Neem gerust contact met ons op! Misschien is het ook leuk om eens een kijkje op onze website te nemen www.thesalesbakery.nl.

Mail: karel@thesalesbakery.nl

Telefoon: +316 58 96 57 25



@thesalesbakery

Website Fortiflex: www.fortiflex.nl