

ENTHOUSIASTE COMMERCEEL MEDEWERKER BINNENDIENST



Fulltime: 40 uur, ander aantal is uiteraard bespreekbaar!

Bereik richt zich op digitale buitenreclame in de formaten van abri's en billboards. Door heel Nederland staan 92 digitale billboards langs drukbezette (snel) wegen, en per dag rijden er duizenden auto's over de Nederlandse snelwegen. Duizenden auto's die elke dag in aanraking komen met de toffe billboards en abri's van Bereik. Het doel van Bereik is zoveel mogelijk ondernemers te enthousiasmeren via de digitale billboards. Bereik maakt een prachtige groei door en is opzoek naar een enthousiaste commercieel medewerker binnendienst.



WAT WORDEN MIJN WERKZAAMHEDEN?

- o Het ondersteunen van de salesmedewerkers
- o Je bent verantwoordelijk voor de digitale billboards in een bepaalde regio
- o Het is jouw doel en ambitie dat de billboards van Bereik.nl zo veel en zo goed mogelijk worden ingezet door bedrijven en instellingen
- o Je gaat opzoek naar kansen in de markt
- o Je checkt de CRM-systemen en gaat actief opzoek naar nieuwe business
- o Je houdt de CRM-systemen bij
- o Je legt contact
- o Je maakt afspraken voor de accountmanager om langs te gaan

WAT VERWACHT BEREIK.NL VAN JOU?

- o Je bent super enthousiast
- o Je bent een echte doorzetter!
- o Je bent zelfstandig en je bent niet bang om te telefoon op te pakken
- o Je kunt een aanvoerder zijn van een team, follow the leader!
- o Je bent resultaatgericht
- o Je kan je goed verdiepen in (potentiële) klanten uit verschillende branches

WAT KUN JE VERWACHTEN VAN BEREIK.NL?

- o Deze functie heeft grote doorgroeimogelijkheden, zie het als een springplank
- o Een goed salaris
- o De mogelijkheid om zowel thuis als op ons kantoor te werken
- o Telefoon en laptop van de zaak
- o Super gezellige collega's die altijd in zijn voor een kletsmomentje bij de koffieautomaat
- o Collega's die voor je klaar staan
- o Een leuke vrijdagmiddagborrel

Bereik is een organisatie die blijft groeien en zich blijft verbeteren. Binnen Bereik heerst een open cultuur, alles is bespreekbaar! De collega's van Bereik kunnen niet wachten op een nieuwe gezellige collega.

WIE ZIJN WIJ?

Wij van The Sales Bakery, hebben als doel om jou te laten excelleren in je ondernemende, commerciële Job. Samen met ons werk je eens in de 3 weken aan jouw persoonlijke groei en Salesvaardigheden zodat je binnen no-time uitblinkt in alles wat jouw onderscheid van andere young professionals. In The Sales Bakery Traineeship behandelen we de volgende topics:

- o Personal branding
- o New Business
- o Accountmanagement
- o Creativity
- o Negotiation
- o Leadership (optioneel)

Ben je na het lezen van de vacature enthousiast geworden of heb je een vraag? Neem gerust contact met ons op! Misschien is het ook leuk om eens een kijkje op onze website te nemen
www.thesalesbakery.nl.



Mail: karel@thesalesbakery.nl
Telefoon: +316 58 96 57 25

