

New business professional



Ben jij dé Leonardo Dicaprio van The Wolf of Wall street? Dan is deze vacature voor jou weggelegd. Hatsa maakt een prachtige groei door met betrokken medewerkers en tevreden klanten. Hatsa groeit snel en heeft inmiddels al meer dan 50.000 gebruikers. Vanwege uitbreiding van het bedrijf naar de volgende fase zijn ze op zoek naar enthousiaste medewerkers.

Hatsa is een sociaal-shopping platform en shoppingbuddy voor online shoppers. Op Hatsa bewaar, organiseer en deel je al jouw favoriete producten van verschillende webshops die je op het internet vindt. De sales van Hatsa richt zich op het werven van nieuwe webshops om met hun productassortiment aanwezig te zijn op het platform. Hoe meer shops en producten op het platform aanwezig zijn hoe meer gebruikservaring Hatsa aan haar gebruikers kan bieden.

Heb jij passie voor telefonische sales, een vlotte babbel en vind je het leuk om in een start-up omgeving te werken? Dan zijn wij op zoek naar jou!

Wat worden mijn werkzaamheden?

- Benaderen van potentiële klanten en voeren van salesgesprekken
- Verwerken van de gespreksinformatie in het CRM-systeem (Salesforce)
- Plannen en opvolgen van vervolgstappen in het salestraject
- Plannen van salesactiviteiten om gestelde doelen te bereiken
- Je levert support aan nieuwe en bestaande klanten om de onboarding zo soepel mogelijk te laten verlopen
- Je bent het eerste aanspreekpunt voor stagiair(e)(s) om hen te ondersteunen bij hun sales stages

Wat verwacht Hatsa van jou?

- Commercieel ingesteld
- Ervaring in telefonische sales is een pré
- Pro-actieve werkhouding
- Communicatief vaardig
- Goede beheersing van de Nederlandse taal
- Een fijne collega met humor
- Niet vies van een borrel
- Soepel kunnen babbelen
- Je vindt het leuk om in een start-up omgeving te werken





Wat kun je verwachten van Hatsa?

- Reiskostenvergoeding
- Een goed salaris
- Gezellige borrels
- Een fijn team
- Een toplocatie in Rotterdam aan de Entrepothaven

Hatsa heeft een open cultuur, alles is bespreekbaar! De collega's van Hatsa kunnen niet wachten op een nieuwe collega.

Wie zijn wij?

Wij van The Sales Bakery, hebben als doel om jou te laten excelleren in je ondernemende, commerciële job. Samen met ons werk je eens in de 3 weken aan jouw persoonlijke groei en Salesvaardigheden zodat je binnen no-time uitblinkt in alles wat jouw onderscheid van andere young professionals. In The Sales Bakery Traineeship behandelen we de volgende topics:

- o Personal branding
- o New Business
- o Accountmanagement
- o Creativity o Negotiation
- o Leadership (optioneel)

Ben je na het lezen van de vacature enthousiast geworden of heb je een vraag? Neem gerust contact met ons op! Misschien is het ook leuk om eens een kijkje op onze website te nemen www.thesalesbakery.nl

Mail: karel@thesalesbakery.nl
Telefoon: +316 58 96 57 25

