

Accountmanager Sales



Word jij het nieuwe visitekaartje van ENGNR? Word jij het nieuwe vertrouwde gezicht voor de klanten, werkzoekenden en werkgevers? ENGNR maakt een prachtige groei door met betrokken medewerkers en tevreden klanten. Vanwege uitbreiding van het bedrijf naar de volgende fase zijn ze opzoek naar een enthousiaste accountmanager! ENGNR gelooft dat de makers van de toekomst de dromers van morgen zijn. Dat is wat ENGNR het innovatieve platform van technische professionals maakt. ENGNR is veel meer dan een standaard detacheringsbureau.

Als accountmanager ben je een echte ondernemer, coach, verkoper en personeelsmanager in één. Jij als accountmanager brengt elke dag werkzoekenden en werkgevers bij elkaar. Jouw rol is gericht op arbeidsmiddeling.

Als accountmanager van ENGNR ben je de strategische sparringpartner op wie de klanten, kandidaten en werkenden kunnen rekenen. Heb jij overtuigingskracht en lef? Ben je een echte planner en organisator? Dan is deze vacature voor jou weggelegd!

Wat worden mijn werkzaamheden?

- Nieuwe relaties bouwen en onderhouden van deze relaties
- Nieuwe klanten aan ENGNR verbinden
- Je overtuigt de klant dat zij in het wervingsproces volledig ontzorgd worden
- Je legt de klant uit wat de voordelen zijn van een geautomatiseerd proces over de verloning en de facturatie
- Het zoeken van specifieke profielen op de beschikbare platformen; headhunting
- Je schrijft pakkende vacatureteksten
- Je voert fijne sollicitatiegesprekken
- Je onderhoudt contact met de mensen die je hebt aangenomen, bijvoorbeeld over het volgen van een opleiding of om te checken of ze nog blij zijn met hun baan.
- Het bezoeken van beurzen, netwerkplatformen
- Je maakt inzichtelijk welke afspraken je hebt, je houdt het relatiebeheer en de contactmomenten bij en maakt daarbij inzichtelijk of jouw aanpak doeltreffend is.

*Als accountmanager bij ENGNR krijg je een breed takenpakket, geen dag is hetzelfde!

Wat verwacht ENGNR van jou?

- Je bent energiek!
- Je bent communicatief sterk
- Je hebt geen 9-5 mentaliteit
- Je bent resultaatgericht
- Je kunt makkelijk hoofd- en bijzaken scheiden
- Je hebt HBO werk- en denkniveau
- Werkervaring in een commerciële functie
- Je kan goed samenwerken!



Wat kun je verwachten van ENGNR

- Werkzaamheden in een jonge en dynamische omgeving met mogelijkheid tot groei in een internationaal bedrijf
- Het uitvoeren van je taken naar eigen inzicht en verantwoordelijkheid
- Ondersteuning van je leidinggevende
- Mogelijkheden tot het volgen van taakgerichte cursussen
- Een passende beloning behorende bij de functie, ervaringen en opleidingsniveau
- Mogelijkheden om beurzen te bezoeken en andere zakenreizen te plannen naar het buitenland
- Het aangaan van een groeitraject in de hierboven beschreven functie
- Een passende bonusregeling bij de behaalde resultaten

Wie zijn wij?

Wij van The Sales Bakery, hebben als doel om jou te laten excelleren in je ondernemende, commerciële job. Samen met ons werk je eens in de 3 weken aan jouw persoonlijke groei en Salesvaardigheden zodat je binnen no-time uitblinkt in alles wat jouw onderscheid van andere young professionals. In The Sales Bakery Traineeship behandelen we de volgende topics:

- o Personal branding
- o New Business
- o Accountmanagement
- o Creativity
- o Negotiation
- o Leadership (optioneel)

Ben je na het lezen van de vacature enthousiast geworden of heb je een vraag? Neem gerust contact met ons op! Misschien is het ook leuk om eens een kijkje op onze website te nemen www.thesalesbakery.nl

Mail: karel@thesalesbakery.nl
Telefoon: +316 58 96 57 25

