

# Enthousiaste accountmanager

## Qooqie



Fulltime: 32 uur, ander aantal is uiteraard bespreekbaar!

Qooqie voorziet marketeers van de nodige informatie om bewuste groei en duurzaam succes te realiseren. De kern en top prioriteit binnen Qooqie bestaat uit het meetbaar maken van resultaten uit digitale marketinginspanningen. Met een duidelijk doel voor ogen werkt Qooqie dag én nacht aan technieken om bedrijfsprestaties en omzet van klanten te doen groeien.

Binnen Qooqie werkt iedereen keihard met een grote glimlach. De producten zijn innovatief en vooruitstrevend.

Als accountmanager bij Qooqie adviseer je de klanten tijdens hun aankoop proces en weet je de wensen van de klanten op de juiste manier te vertalen naar de juiste oplossing. Daarnaast ben je elke dag bezig met het verbeteren van je doelen.



qooqie

### *Wat worden mijn werkzaamheden?*

- Advies geven aan klanten
- De beste van het team worden
- Nieuwe dingen leren en verbeteringen aandragen op basis van jouw kennis
- Verantwoordelijk zijn voor je eigen klantenportefeuile
- Overzicht houden, ook als het druk is!

### *Wat verwacht Qooqie van jou?*

- Je hebt een HBO-denkniveau
- Je bent een echte salestopper
- Je bent commercieel ingesteld
- Je bent enthousiast en toont initiatief
- Affiniteit met bellen is een pré
- Commerciële ervaring
- Je bent minimaal 32 uur beschikbaar
- Je hebt humor!



## Wat kun je verwachten van Qooqie?

- Geld
- Vakantiedagen
- Interne sales trainingen
- Een toplocatie in Rotterdam aan de Entrepothaven
- Een ongekend goede en gezellige werksfeer
- Borrels
- Teamuitjes

Qooqie is een organisatie die blijft groeien en zicht blijft verbeteren. Binnen Qooqie heerst een open cultuur, alles is bespreekbaar! De collega's van Qooqie kunnen niet wachten op een nieuwe collega.

## Wie zijn wij?

Wij van The Sales Bakery, hebben als doel om jou te laten excelleren in je ondernemende, commerciële Job. Samen met ons werk je eens in de 3 weken aan jouw persoonlijke groei en Salesvaardigheden zodat je binnen no-time uitblinkt in alles wat jouw onderscheid van andere young professionals. In The Sales Bakery Traineeship behandelen we de volgende topics:

- o Personal branding
- o New Business
- o Accountmanagement
- o Creativity o Negotiation
- o Leadership (optioneel)

Ben je na het lezen van de vacature enthousiast geworden of heb je een vraag? Neem gerust contact met ons op! Misschien is het ook leuk om eens een kijkje op onze website te nemen [www.thesalesbakery.nl](http://www.thesalesbakery.nl)

Mail: [karel@thesalesbakery.nl](mailto:karel@thesalesbakery.nl)  
Telefoon: +316 58 96 57 25

